

Stage de fin d'études Sales & Account Manager Junior

Ce que nous allons accomplir ensemble :

Great Place to Work® aide les entreprises à développer une culture de confiance et améliorer l'expérience collaborateur, au service de leur performance globale.

Great Place to Work® est présent dans plus de 70 pays.

En France, nous sommes une 40aine de collaborateurs et par le biais de notre enquête d'engagement (Trust Index®) nous décernons la certification Great Place to Work® aux organisations dans lesquelles il fait bon travailler. Great Place To Work France est certifié B Corp depuis 2022.

Nous poursuivons actuellement notre croissance et dans le cadre du développement de l'activité « Grands Comptes », nous cherchons un.e stagiaire Sales & Account Manager junior.

Votre rôle

Basé(e) dans nos locaux en plein centre de Paris, vous travaillerez en étroite collaboration avec les Key Account Managers lors des différentes étapes du parcours client. Vous aurez ainsi l'occasion d'échanger avec nos interlocuteurs Grands Comptes (entreprises de 2500 collaborateurs et +) tels que Adobe, Cofidis, Groupe Avril, Vallourec, Krys Group, Kiabi, Wavestone, Cultura, Deloitte, Groupe Seb, Léon Grosse, Système U, DHL...

Vos missions :

Vous serez un support clé sur 3 GRANDS VOLETS de notre activité :

- **STRATEGIE D'ACQUISITION**
 - Gestion / Mise à jour de notre CRM
 - Contribution à la prospection et reporting sur les KPIs
 - Suivi des projets multinationaux et contact auprès du réseau d'affiliés Great Place Work®
- **GESTION DE PROJET**
 - Participation à l'optimisation de nos process de gestion des projets
 - Intervention en support à toutes les étapes de notre parcours clients : préparation des réunions kick off, webinars de communication, rédactions de proposition de valeur etc.
 - Soutien à la production de livrables et à l'analyse des résultats d'enquête
- **CONTRIBUTION ACTIVE AUX CHANTIERS TRANSVERSES DE L'ENTREPRISE**

Ce poste est fait pour vous si :

- Vous êtes reconnu(e) pour votre esprit de synthèse, et vos qualités rédactionnelles
- Vous êtes attiré(e) par la gestion de projet
- Vous êtes très à l'aise avec le contact client
- Vous maîtrisez le Pack Office et vous aimez découvrir de nouveaux logiciels / outils
- Votre anglais est courant / professionnel, la maîtrise d'une autre langue étrangère est un plus
- Niveau d'études : stages de fin d'études, équivalent Master 2 (université / école de commerce)

Ce qui fera la différence :

- Vous êtes curieux(se), polyvalent(e), très organisé(e), et vous aimez travailler en équipe !
- Vous êtes très intéressé(e) par les sujets RH, RSE et performance des organisations.

Pourquoi nous rejoindre ?

- **STAGE (à TEMPS PLEIN) basé place de la République à Paris et à pourvoir en Janvier 2025.**
- Rémunération : 1000€ à 1200€ selon profil + Tickets Restaurant + 50% des frais de transport
- Onboarding personnalisé, avec formations et accompagnement sur vos premiers mois



Mots-clés : Gestion de projets – Project Management – Key Account Manager – Analyse – Grands Comptes – Sales – International – Data – Bien-être au travail – BCorp

Contact : Victoria VAGUET-AUBERT – victoria.vaguet-aubert@greatplacetowork.com

Nous nous engageons à mener un recrutement inclusif et ouvert à tous les profils. Nous considérons la diversité comme une chance pour notre organisation et nous étudions, à compétences égales, toutes les candidatures.